

MND hlásí prvních 2 tisíce zájemců o plyn z řad domácností; zákazníci slyší kromě výhodnosti na svobodu a jednoduchost

MND, největší těžební společnost ropy a zemního plynu v České republice, potvrzuje své ambice stát se jedním z největších dodavatelů zemního plynu českým domácnostem. Již krátce od zahájení prodeje zaznamenala strmý nárůst zájmu zákazníků.

Praha, 17. února 2014: Společnost MND, člena investiční skupiny KKCG, oslovilo již po třech týdnech od zahájení prodeje plynu českým domácnostem **více než 2 tisíce zájemců**. Na nového prodejce, který klientům nabízí vlastní plyn, se lidé obrací také na základě negativních zkušeností se současnými prodejci plynu. S podomním prodejem, dlouholetými závazky či skrytými sankcemi a nepřehlednostmi ve smlouvě se totiž u MND nesetkají.

Ludvík Baleka, CEO MND Prodej, k situaci uvádí: „*Takto vysoký zájem o naše služby hned z počátku vstupu na trh nás pochopitelně těší. Je vidět, že nabídka plynu z první ruky je zajímavá nejen pro svoji výhodnost, která plyne z toho, že nabízíme plyn přímo z těžby, ale i z toho důvodu, že mnozí zákazníci jsou již nečestným jednáním mnohých dodavatelů plynu znechuceni a rádi se obrátí na toho, kdo s nimi chce jednat férově.*“

Určující trendy ve výběru dodavatele plynu ukazují také výsledky průzkumu, který si nechala před vstupem na trh MND zpracovat. Pro dvě třetiny domácností je stěžejní, aby měly možnost kdykoli odstoupit od smlouvy, a to bez hrozby sankcí. Mezi další nejdůležitější kritéria pro výběr ideálního dodavatele plynu patří podle respondentů srozumitelné a jednoduché podmínky uzavřeného kontraktu. V neposlední řadě je pro většinu domácností zásadní podmínkou pro výběr dodavatele plynu právě jeho důvěryhodnost.

Ludvík Baleka, CEO MND Prodej, doplňuje: „*Zákazníci oceňují nejen výhodnou nabídku, ale také to, že je u MND získají zákazníci férovou cenu bez nutnosti se upisovat na delší období. Navíc vlastní přechod k MND je velmi jednoduchý, Důležitou roli hraje také skutečnost, že MND má dlouholetou tradici v těžbě ropy a zemního plynu, a je tedy pro zákazníky stabilním a perspektivním partnerem.*“

Přejít k MND je velmi jednoduché. Bez obav před jakýmkoli smluvními záležitostmi stačí navštívit stránky www.plynzprvni ruky.cz nebo bezplatně zavolat zákaznickou linku na čísle **800 400 500**. Dalším krokem je podpis smlouvy a plné moci pro MND, a obdobně jako například u spořicíh účtů bank se zaslání smlouvy vyřeší přes bezplatného kurýra.

Kontakt pro více informací:

Jakub Žižka, Ogilvy PR

Mob.: +420 724 892 238

E-mail: jakub.zizka@ogilvy.com

O skupině MND

Skupina MND je největší českou společností zaměřující se na aktivity spojené s průzkumem a těžbou ropy a zemního plynu, vrtnou a servisní činností a také na skladování a obchodování se zemním plynem. Kromě České republiky působí v regionu Evropy, Středního a Blízkého východu, a v zemích bývalého Sovětského svazu. Těžbu provádí na těžebních licencích v České republice, Gruzii a v Pákistánu. Je držitelem průzkumných licencí v České republice, Německu, a Gruzii. V České republice nabízí plyn pod značkou MND Plyn z první ruky. Více na www.plynzprvni ruky.cz a www.mnd.eu